

Лекция 2. Национальная экономика и общественный продукт.

1. Конечный общественный продукт и его формы: валовой внутренний продукт (ВВП) и валовой национальный продукт (ВНП).
2. ВВП: его состав и способы расчета. Номинальный и реальный ВВП, дефлятор ВВП.
3. Национальный доход: валовой, чистый. Механизм перераспределения доходов.

Валовой общественный продукт

Валовой общественный продукт (ВОП) — это сумма стоимости товаров и услуг, произведенных всеми хозяйственными субъектами и поступивших через экономический оборот в сферу потребления. ВОП складывается из продукции отдельных предприятий, поэтому он неизбежно включает повторный счет промежуточного продукта. Такой метод расчета получил название заводского, так как суть его заключалась в суммировании всей продукции, выпущенной фабриками и заводами страны.

Промежуточный продукт (ПП) — это сырье, материалы, узлы и детали, комплектующие и другие изделия, стоимость которых неоднократно включается в продукцию многих предприятий, участвующих в процессе производства готового продукта. Это та часть ВОП, которая расходуется в течение года на текущие затраты. Относительно сферы нематериальных услуг в текущие затраты включаются те услуги, которые используются в качестве вводимых ресурсов, т.е. не конечные потребительские услуги.

Обращаясь к статистическим данным развития экономики СССР, в частности, к валовой продукции, т.е. ВОП, необходимо помнить, что в ней не учитывалась подавляющая часть стоимости оказанных услуг, но в нее включалась промежуточная продукция, с которой связан повторный счет.

Искажение в оценке стоимости реального объема выпущенной продукции вызывает и последующие искажения при расчете других макроэкономических показателей, например, общественной

производительности труда. Устранение повторного счета достигается путем исключения из ВОП промежуточного продукта.

Конечный общественный продукт

Валовой общественный продукт за вычетом промежуточного продукта (ПП) образует конечный общественный продукт (КОП), который предназначен для удовлетворения потребностей населения, восстановления потребленных средств производства и накопления:

$$\text{КОП} = \text{ВОП} - \text{ПП}.$$

С целью устранения повторного счета современная статистика использует такой показатель, как добавленная стоимость, или стоимость, которая состоит из объема продаж предприятия за вычетом стоимости предметов труда, купленных им для производства своей продукции. Поэтому КОП представляет собой суммарную величину добавленных стоимостей, созданных хозяйственными субъектами данной страны в течение определенного периода (как правило, за год).

Предположим, прокатный завод в год выпускает продукции на 60 млрд руб., а стоимость закупаемой им стали, из которой изготавливается прокат,

составляет 20 млрд руб. Следовательно, величина добавленной стоимости на этом предприятии равна 40 млрд руб. (60 – 20), а промежуточного продукта — 20 млрд руб.

2. Структура валового внутреннего продукта

Конечный общественный продукт выступает в двух формах: валового внутреннего продукта (ВВП) и валового национального продукта (ВНП). Разграничение между этими двумя формами КОП базируется на различных принципах их расчета. При определении ВВП руководствуются территориальным принципом, согласно которому этот продукт создается внутренними для данной страны факторами производства вне зависимости от того, кому они принадлежат. В основу определения ВНП заложен национальный принцип принадлежности факторов производства, с помощью которых он создается, независимо от территориального их размещения (внутри или вне страны). При этом надо отметить, что абсолютные величины этих двух показателей КОП отличаются друг от друга не существенно — в пределах 2%.

Валовой внутренний продукт

Валовой внутренний продукт представляет собой совокупную стоимость товаров и услуг конечного назначения, произведенных резидентами данной страны на ее территории за определенный период (как правило, за год).

Резидентами признаются все граждане этой страны, иностранцы и лица без гражданства, проживающие в стране более года.

Это продукт, созданный всеми сферами хозяйственной деятельности, кроме услуг домашних хозяйств, предназначенных для собственного потребления. При этом в СНС ООН 1968 г. при определении величины внутреннего и национального продуктов не учитывалась деятельность в сфере теневой экономики. В СНС 1993 г. рекомендуется включать в ВВП результаты не только теневой экономики, но и производство юридически запрещенных товаров и услуг (незаконная торговля наркотиками, оружием и т.п.).

Если в ряде стран предпринимаются попытки учитывать в ВВП (ВНП) результаты деятельности теневой экономики, то юридически запрещенные товары и услуги подавляющая часть стран, включая Россию, несмотря на содержащиеся в СНС 1993 г. рекомендации, не считает целесообразным включать в эти показатели.

Одновременно в стоимость произведенной продукции не включается прирост стоимости активов вследствие инфляции за время нахождения товаров на складе, т.е. так называемая холдинговая прибыль. Эта прибыль возникает и при перепродажах ценных бумаг. Последняя также исключается из соответствующей величины созданных доходов. Согласно этому положению СНС стоимость валовой продукции (ВП) определяют по следующей формуле:

$$ВП = П_p + П_з - П_n$$

Где $П_p$ – стоимость реализованной продукции; $П_з$ – стоимость продукции, направленной в запасы по ценам, действовавшим на тот момент; $П_n$ – стоимость продукции, изъятой из запасов по ценам на момент ее изъятия.

Валовой национальный продукт

Для разграничения ВВП и ВВП необходимо учитывать, что сальдо расчетов между странами ($S_{расч.}$) включает сальдо факторных (первичных) доходов, экспорта и импорта (чистый экспорт) и текущих трансфертов, полученных из-за границы, т.е.:

$$S_{расч.} = S_{ф.д.} + S_{экс-имп} + S_{тр.}$$

где $S_{ф.д.}$ - сальдо факторных доходов; $S_{экс-имп}$ – сальдо экспорта и импорта, или чистый экспорт; $S_{тр.}$ – сальдо текущих трансфертов.

Если сальдо экспорта и импорта является составной частью и ВВП, и ВВП, то сальдо текущих трансфертов не имеет никакого отношения ни к тому, ни к другому показателю. Следовательно, величина ВВП отличается от ВВП на величину сальдо факторных (первичных) доходов, переданных за границу и полученных из-за границы. Поэтому

$$ВВП = ВВП \pm S_{ф.д.}$$

При расчетах ВВП и ВВП необходимо четко разграничивать факторные и нефакторные услуги. И в ВВП, и ВВП включается только производство, связанное с использованием нефакторных услуг. При этом факторные доходы, поступающие из-за границы, рассматриваются как платежи других стран за использование факторов производства, принадлежащих резидентам данной страны, для создания у них ВВП. Поэтому полученные резидентами доходы принимают во внимание при подсчетах первичных доходов, а не при определении объема товаров и услуг, произведенных резидентами этой страны. Следовательно, факторные доходы имеют отношение только к ВВП и не включаются в ВВП.

Чистый валовой внутренний продукт и национальный доход

Как измеритель совокупного объема производства ВВП имеет серьезный недостаток: он завышает объем выпущенной продукции на величину перенесенной стоимости основного капитала (амортизации). Поэтому, чтобы определить величину, на которую производство реально увеличило объем выпуска товаров и услуг за год, необходимо из ВВП

вычесть амортизацию основного капитала ($A_{осн.кап.}$). В результате получим чистый внутренний продукт (ЧВП):

$$ЧВП = ВВП - A_{осн.кап.}$$

То есть ЧВП указывает на величину доходов поставщиков экономических ресурсов за предоставленные ими землю, рабочую силу, капитал, предпринимательские способности, с помощью которых создан данный ЧВП.

Единственной составляющей ЧВП, не отражающей истинного вклада экономических ресурсов в него, являются косвенные налоги (налоги на производство и импорт). Для определения суммарного дохода всех владельцев экономических ресурсов необходимо из ЧВП исключить сумму косвенных налогов (H_k). Получим показатель, который называется национальным доходом (НД):

$$\text{НД} = \text{ЧВП} - H_k$$

Однако такой метод исчисления национального дохода приемлем только для стран, в которых он исчисляется по так называемой факторной стоимости, когда доходы сектора органов государственного управления не могут рассматриваться в качестве факторного дохода. В связи с чем из национального дохода и вычитают косвенные налоги (налоги на производство и импорт).

В новой системе СНС понятие «первичные доходы» заменено показателем «факторные доходы». В соответствии с концепцией первичных доходов они оцениваются в рыночных ценах и больше факторных доходов на величину налогов на производство и импорт (косвенных налогов), которые рассматриваются в качестве первичных доходов сектора органов государственного управления. Поэтому соотношение между ЧВП и НД характеризуется равенством, т.е.

$$\text{ЧВП} = \text{НД}.$$

Следовательно, национальный доход представляет собой сумму первичных доходов, полученных резидентами данной страны за определенный период времени и выраженных в рыночных ценах.

Национальный доход, дополненный текущими трансфертами, полученными из-за границы, образует располагаемый национальный доход, который может быть рассчитан также и на валовой (ВНД_p), чистой (ЧНД_p) основе. Поэтому располагаемый национальный доход можно представить следующими формулами:

$$\text{ВНД}_p = \text{ВНД} \pm T_t ,$$

$$\text{ЧНД}_p = \text{ЧНД} \pm \text{Тт},$$

где ВНД_p , ЧНД_p — располагаемые валовой и чистый национальные доходы;
 Тт — текущие трансферты из-за границы.

Необходимо обратить внимание на то, что в новой СНС трансферты капитала не влияют ни на национальный доход, ни на располагаемые доходы отдельных секторов, так как они отражаются на другом счете — счете операций с капиталом. Равным образом на него не влияют и операции с ценными бумагами, так как они находят отражение в финансовом счете СНС и не влияют на показатели текущих доходов.

Фонды потребления и накопления

Национальный доход распадается на национальное конечное потребление и национальное сбережение. В российской практике до сих пор применяется разбивка НД на два фонда: фонд потребления (норма потребления в процентах) — часть НД, обеспечивающая удовлетворение потребностей людей и общества в целом (образование, культура, оборона) и фонд накопления (норма накопления в процентах) — часть НД, предназначенная для развития национальной экономики.

В СНС обычно определяют норму накопления и норму потребления (в процентах) не от национального дохода, а от ВВП.

Характеристики различных видов доходов будут рассмотрены как дополнения и разъяснения при характеристике распределительного метода исчисления ВВП (по доходам).

В настоящее время в соответствии с СНС национальный доход может исчисляться на валовой и чистой основе, т.е. до или после вычета амортизации основного капитала ($A_{\text{осн.кап.}}$). В первом случае валовой национальный доход по стоимости равен валовому национальному продукту. Во втором случае чистый национальный доход меньше ВВП на величину амортизационных отчислений. Следовательно, можно записать

$$\text{ВНД} = \text{ВВП},$$

$$\text{ЧНД} = \text{ВВП} - A_{\text{осн.кап.}}$$

Так как ВВП в сущности отражает потоки первичных доходов, полученных резидентами данной страны в связи с их участием в производстве ее ВВП и ВВП всех остальных стран мира, в СНС 1993 г. термин «валовой национальный продукт» заменен на «валовой национальный доход».

Наконец, необходимо внести еще одно уточнение. С точки зрения своей величины, национальный доход (ВНД или ЧНД) в стоимостном выражении все-таки отличается от валового и чистого продукта на сальдо факторных (первичных) доходов, полученных из-за рубежа. Это можно записать следующим образом:

$$\text{ВНД} = \text{ВВП} \pm S_{\text{ф.п}},$$

$$\text{ЧНД} = \text{ЧВП} \pm S_{\text{ф.д.}}$$

Как свидетельствуют расчеты, валовой национальный доход в развитых странах больше валового внутреннего продукта, тогда как в развивающихся странах валовой национальный доход меньше валового внутреннего продукта. Необходимо помнить о том, что внутренний продукт предназначен для измерения потока товаров и услуг, произведенных

резидентами данной страны, а национальный доход — для анализа первичных доходов, полученных этими резидентами. Это указывает на качественное различие между внутренним продуктом и национальным доходом.

Методы исчисления ввп

Валовой внутренний продукт исчисляется тремя методами: производственным, конечного использования (по расходам) и распределительным (по доходам).

Производственный метод

Этот метод исчисления ВВП заключается в суммировании добавленных стоимостей, созданных хозяйственными единицами — резидентами в определенной стране.

Выпуск товаров и услуг включает: все товары независимо от их использования; товары, произведенные для собственного конечного потребления; услуги органов государственного управления и

некоммерческих организаций; услуги домашних хозяйств, связанные с содержанием жилища и оказываемые им домашней прислугой, за исключением бесплатных услуг, оказываемых друг другу в семье. Кроме того, как уже отмечалось выше, возможно включение товаров и услуг теневой экономики.

В свою очередь, необходимо различать выпуски благ рыночного и нерыночного характера.

Рыночный выпуск состоит из товаров и услуг, реализуемых путем продаж или бартера; товаров и услуг, производимых одним заведением предприятия и передаваемых другим его заведениям в том же или последующих периодах (столовые, дома отдыха, детские учреждения); готовой продукции, пополняющей материальные запасы, и незавершенного производства; товаров и услуг, предоставляемых работникам в натуральном виде в качестве оплаты труда.

Рыночный выпуск товаров и услуг оценивается в основных ценах и ценах производителей. Основная цена — это стоимость товаров и услуг за вычетом подлежащих уплате налогов на продукты, но включая субсидии на них. Цена производителя — это выручка от продажи товаров и услуг, включая подлежащие уплате налоги на продукты (кроме налога на добавленную стоимость и налогов на импорт), но за вычетом субсидий на продукты.

Налоги на продукты — это безвозмездные платежи, осуществляемые пропорционально количеству и стоимости продаваемых или импортируемых товаров и услуг. Это — налог на добавленную стоимость, акцизы, налоги на продажи, покупки, налог с оборота, налоги на импорт и экспорт, таможенные пошлины, налоги на услуги трансферта, связи, страхования, рекламу, развлечения и т.п., а также прибыли фискальных монополий, формируемые за счет превышения предельного уровня рентабельности и взыскиваемые в бюджет.

Субсидии на продукты — это финансовая поддержка (выплаты) из бюджета государства для возмещения убытков предприятий, а также экспорта и импорта. Они устанавливаются пропорционально количеству и стоимости товаров и услуг.

Нерыночный выпуск учитывает: товары и услуги, произведенные хозяйственными единицами для их собственного конечного потребления и накопления; товары и услуги, оказываемые бесплатно или по сверхзаниженным ценам, включая услуги, оказываемые обществу в целом (бесплатное образование, медицинское обслуживание, услуги государственного управления, обороны); готовую продукцию и незавершенное производство, не предназначенное для продажи.

Товары и услуги, производимые для собственного конечного потребления, оцениваются в основных ценах на аналогичные товары и услуги, продаваемые на рынке. Неоплачиваемые услуги государственного управления и некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, оцениваются исходя из текущих затрат, включая амортизацию основного капитала.

Таким образом, можно заключить, что ВВП помимо добавленной стоимости включает сумму всех налогов как на продукты, так и экспорт, и импорт (косвенные налоги), а также сальдо внешнеторгового оборота, или чистый экспорт, но исключаются субсидии, полученные от государства. Включение косвенных налогов в ВВП обусловлено тем, что он рассчитывается на основе рыночных цен, которые помимо добавленной стоимости содержат налоги на продукты, экспорт и импорт. На этом же основании исключаются и субсидии. Тогда произведенный ВВП можно представить в следующем виде:

$$\text{ВВП} = \sum \text{ДС} + \text{Н}_{\text{косв.}} - \text{Г}_c,$$

где ДС — добавленная стоимость; $\text{Н}_{\text{косв.}}$ — косвенные налоги, или налоги на продукты, экспорт и импорт; Г_c — государственные субсидии.

Метод конечного использования ввп

Данный метод заключается в суммировании составляющих компонентов по их назначению: конечное потребление товаров и услуг, валовые накопления капитала, сальдо экспорта и импорта товаров и услуг. Его еще называют расчетом ВВП по расходам.

Рассмотрим вышеупомянутые составляющие ВВП. Конечное потребление товаров и услуг складывается из расходов на потребление следующих групп субъектов: домашних хозяйств резидентов, органов государственного управления (бюджетных организаций) и некоммерческих организаций.

Конечное потребление домашних хозяйств включает расходы на покупку потребительских товаров и услуг или их получение в натуральной форме в порядке оплаты труда, подарков, а также потребление товаров и услуг, произведенных для собственного потребления. Сюда должны относиться и покупки домашних хозяйств — резидентов товаров и услуг за границей, но исключаться покупки нерезидентов на территории данной страны. Естественно, что источником таких расходов являются доходы домашних хозяйств.

Конечное потребление органов управления и некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, включает расходы на содержание этих учреждений, включая потребление основного капитала, из которых вычитается стоимость от продаж ими товаров и услуг; к ним прибавляются стоимость потребительских товаров и услуг, купленных этими учреждениями у субъектов рынка с целью их передачи домашним хозяйствам бесплатно или по ценам, не имеющим экономического значения, а также возмещение расходов домашних хозяйств на приобретение товаров и услуг за счет государственных фондов социального страхования.

Необходимо подчеркнуть, что с 1993 г. в СНС используется «фактическое конечное потребление», которое представляет собой конечное потребление домашних хозяйств независимо от источника финансирования (за счет собственных доходов или государства) и стоимости общественных (коллективных) услуг органов государственного управления.

Валовое накопление основного капитала представляет собой сложение средств в активы основного капитала. Оно определяется расходами на приобретение (за вычетом выбытия) новых и функционирующих основных фондов, а также включает затраты на улучшение непроизводственных активов и расходы в связи с передачей прав собственности на них (например, земля, недра, другие природные ресурсы, патенты, лицензии, «ноу-хау»).

Фактически это чистые инвестиции ($I_{\text{ч}}$), которые равны разности между валовыми инвестициями ($I_{\text{в}}$) и амортизацией основного капитала ($A_{\text{осн.кап.}}$):

$$I_{\text{ч}} = I_{\text{в}} - A_{\text{осн.кап.}}$$

К валовому накоплению капитала относится и изменение запасов материальных оборотных средств. Они оцениваются как разница между

поступлениями продукции в запасы и изъятиями из них в рыночных ценах на момент поступления или изъятия.

Учитывая сложность подобного рода исчисления, на практике это изменение определяется как разность стоимости запасов на конец и начало рассматриваемого периода по данным бухгалтерских отчетов предприятий.

Сальдо экспорта и импорта товаров и услуг — результат соотношения стоимостей вывезенных из страны и ввезенных в нее благ. Оценка осуществляется, как правило, в ценах страны-экспортера (ФОБ или франко-граница). Помимо товаров сюда включаются туризм, трансфертные, коммуникационные, строительные, страховые, финансовые, информационные, рекламные и другие виды услуг.

Согласно методу конечного использования, величину ВВП можно представить в следующем виде:

$$\text{ВВП} = \text{П}_{\text{дом.хоз.}} + \text{Н}_{\text{вал.к.}} + \text{П}_{\text{гос}} \pm \text{S}_{\text{экс.-имп}}$$

где $\text{П}_{\text{дом.хоз}}$ — конечное потребление домашних хозяйств; $\text{Н}_{\text{вал}}$ — валовое накопление капитала, включая основные фонды и изменение запасов материальных оборотных средств; $\text{П}_{\text{гос}}$ — конечное потребление органов государственного управления и некоммерческих организаций; $\text{S}_{\text{экс.-имп}}$ — сальдо экспорта и импорта товаров и услуг.