

Лекция 4. Экономический рост, его показатели.

1. Экономические циклы. Понятие цикла.
2. Фазы экономического (промышленного) цикла: кризис, депрессия, оживление, подъем. Подъемы и спады производства.
3. Экономические кризисы: циклические, промежуточные, отраслевые, частичные, структурные.
4. Специфика современных кризисов перепроизводства. Экономические циклы: краткосрочные, среднесрочные, промышленные (строительные).

Цикличность развития экономики. Фазы экономического цикла.

Условиями устойчивости и стабильности экономического развития являются равновесие, сбалансированность между общественным производством и потребителем. Однако в рыночной экономике данное состояние периодически нарушается, наблюдается определенная цикличность.

Экономический цикл (цикл деловой активности) — это регулярно повторяющиеся периоды в развитии национальной экономики.

Экономическому росту сопутствуют периодические колебания уровня экономической активности (чередования сокращения и расширения объемов производства, инвестиций, снижения и повышения уровня доходов, занятости, цен, ставок, процентов, курсов ценных бумаг).

Цикличность — механизм саморегулирования рыночной экономики; характеризуется периодическим ростом и спадом производства, периодическими изменениями рыночной конъюнктуры (цен, процентных ставок, курса ценных бумаг, заработной платы, дивидендов).

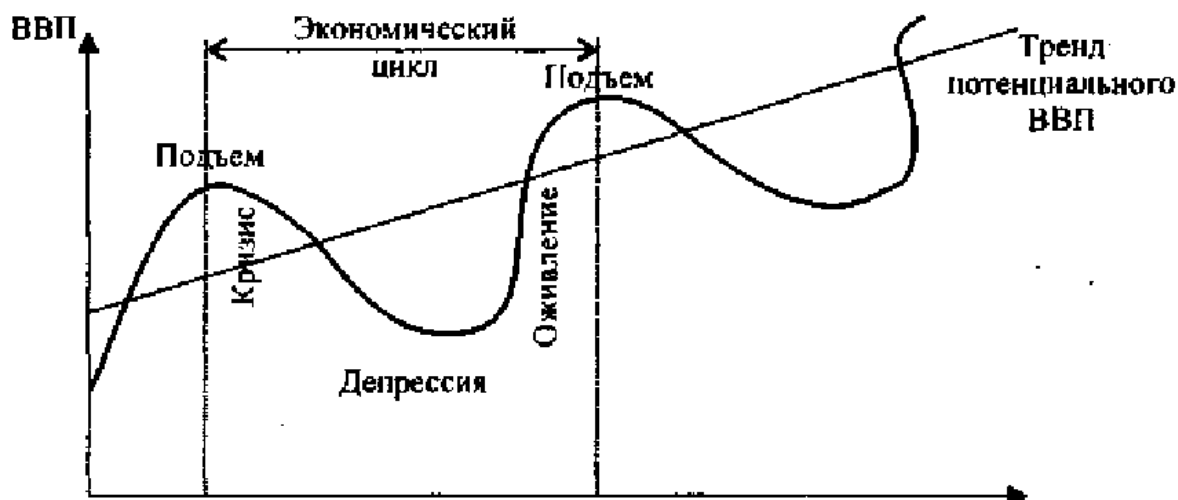


Рис. 13.2. Экономический цикл и его фазы

Цикл экономической активности состоит из четырех последовательных фаз — кризиса, депрессии, оживления, подъема (рис. 13.2).

Главное значение имеет фаза кризиса, начинающая и заканчивающая цикл. В ней выражены основные черты и противоречия циклического процесса воспроизводства.

Кризис — это резкое нарушение существовавшего равновесия в результате нарастающих диспропорций. Наблюдаются сокращение спроса, избыток предложения. Трудности со сбытом приводят к сокращению производства и росту безработицы. Снижение покупательной способности населения еще больше осложняет сбыт. Курсы ценных бумаг падают, наступает волна банкротства, массового закрытия предприятий. На данной стадии падение деловой активности достигает низшей точки. В фазе кризиса объем производства снижается до минимального уровня, растет безработица. Кризис завершается наступлением депрессии.

Депрессия, или застой. На этой фазе наступает определенная стабилизация. Падение макроэкономических показателей (ВВП, объема промышленной продукции и др.) останавливается. Цены, заработная плата, безработица стабилизируются на определенном уровне. Ставка ссудного процента понижается, т.к. деловая активность невысокая, а спрос на деньги относительно невелик. Фаза депрессии характеризуется медленными или нулевыми темпами роста производства, присущими застойному состоянию экономики. На данной стадии деловая активность минует низшую точку падения.

Оживление. Эта фаза характеризуется периодом медленного роста после некоторой стабилизации. Эта фаза цикла, как правило, не бывает ярко выраженной, с резким и четким началом, но здесь все экономические показатели, отражающие состояние экономики, получают тенденцию положительного роста. Постепенно растет уровень цен, занятости, заработной платы, прибыли, ставок ссудного процента. В фазе оживления темпы роста повышаются, растут объемы производства, инвестиции и занятость, они приближаются к максимуму предыдущего цикла. В период оживления деловая активность растет, достигая высшей точки предыдущего цикла. Оживление переходит в фазу подъема.

Подъем. Происходит рост всех макроэкономических показателей. Растущие цены компенсируются ростом заработной платы и прибыли, весь объем выпущенной продукции поглощается растущим спросом, занятость увеличивается, и трудовые ресурсы становятся лимитирующим фактором дальнейшего развития. Фаза подъема через некоторое время достигает высшей точки предыдущего цикла, которая и называется процветанием, или бумом. Для фазы подъема характерен дальнейший рост объемов производства. Все показатели, соответственно, превосходят максимум, достигнутый в предыдущий период. Экономика вовлекает в производство дополнительные ресурсы, вызывая повышение издержек и рост цен. Нарастают диспропорции между спросом и предложением. Бум обрывается кризисом.

Циклы экономической активности неодинаковы и различаются по своей продолжительности, по длительности отдельных фаз, по высоте максимума и глубине минимума. Циклы развития общественного производства можно классифицировать в соответствии с их продолжительностью. Следует выделить краткосрочные, среднесрочные и долгосрочные циклы.

Краткосрочные циклы — это колебания рыночной конъюнктуры, изменения соотношения «спрос — предложение» под влиянием сезонных факторов. Особенно наглядно такие циклы проявляются в сельскохозяйственном производстве, гостиничном и туристическом бизнесе.

Среднесрочные циклы — это циклы воспроизводства основного капитала и соответствующего изменения рыночной конъюнктуры. Характер изменения среднесрочных экономических циклов во многом зависит от того, какой фазе долгосрочного цикла они соответствуют.

Долгосрочные циклы, или длинные волны. Впервые понятие длинных волн было предложено русским ученым Н.Д. Кондратьевым в 1920-е гг. Он предположил, что в развитии экономики можно выделить последовательные периоды ускоренного и замедленного роста со средней продолжительностью до 50-60 лет. Н.Д. Кондратьев назвал их длинными волнами.

В современных условиях отмечаются сглаживания циклических колебаний деловой активности. Удлиняются промежутки между кризисами, уменьшаются их глубина и разрушительная сила.

Циклы экономической активности относятся к малым экономическим циклам продолжительностью до 10 лет. Они развиваются на фоне больших циклов экономического развития продолжительностью до 50-60 лет; они состоят из двух волн колебаний экономической конъюнктуры. Каждая из них длится до 30 лет. В основе больших циклов экономического роста лежат революционные изменения в технике, технологии, структуре, потребностях и производстве.

Типы экономических кризисов. Особенности современного экономического кризиса.

Кризис — это глубокое расстройство, резкий перелом, период обострения противоречий в процессе развития какой-либо сферы человеческой деятельности.

В экономической литературе выделяют следующие типы кризисов. Циклический кризис перепроизводства охватывает все сферы и отрасли экономики, вытесняет морально устаревшее оборудование, снижает издержки производства, приводит в соответствие структуру производства. Этот тип кризиса, нарушая существующее равновесие, приводит к созданию нового равновесия при более эффективном производстве. В результате следующий цикл начинается на качественно новой основе.

Промежуточный кризис, в отличие от циклического, не является продолжительным и глубоким, охватывает не все сферы и носит локальный характер. Он является временной реакцией на возникающие противоречия и диспропорции в экономике, прерывая на некоторое время фазы оживления или подъема, в результате этого кризиса противоречия несколько смягчаются, циклический кризис оказывается менее глубоким и разрушительным.

Частичный кризис может произойти как на фазе подъема, так и в период депрессии или оживления. Он затрагивает какую-либо определенную сферу экономики. Например, финансовый кризис 1997 г., начавшийся осенью на биржах Юго-Восточной Азии, затронул денежно-кредитную сферу практически во всех странах.

Отраслевой кризис возникает в результате действия как внешних причин (роста цен на сырье и энергоносители, дешевого импорта, притока рабочих-эмигрантов и др.), так и внутренних (старения отраслей, появления новых, изменения отраслевой структуры). Он охватывает смежные отрасли экономики.

Структурный кризис охватывает, как правило, несколько экономических циклов. Его причиной становится необходимость коренных преобразований структуры производства на новой технологической основе. Это, например, энергетический, сырьевой, продовольственный кризисы 1970-1980-х гг.

Экономический кризис — одна из фаз воспроизводственного цикла, включающего последовательно кризис, депрессию, оживление и подъем. Он возникает в результате перепроизводства, падения цен и прибыли, снижения заработной платы, уровня жизни. Экономические кризисы могут быть отраслевыми, структурными, национальными, региональными, местными.

Финансовый кризис — глубокое расстройство государственных финансовых структур под воздействием чрезвычайных обстоятельств (экономических, политических). Он, как правило, связан с экономическим кризисом и характеризуется хроническим дефицитом государственного бюджета, инфляцией, расстройством налоговой и кредитной систем, неплатежеспособностью по внешним займам.

Денежно-кредитный кризис выражается в резком сокращении объемов коммерческого и банковского кредитования, массовом изъятии вкладов, крахе банков, погоне за наличными деньгами и золотом, падении курсов акций и облигаций, резком повышении нормы процента.

Во второй половине XX в. экономические циклы и кризисы получили следующие новые черты и особенности.

1. Кризисы стали наступать чаще, продолжительность цикла сократилась с 11-12 лет в конце XIX — первой половине XX вв. до 5-7 лет в настоящее время.

2. Фаза кризиса наступает в большинстве стран одновременно.
3. Государство стало осуществлять активную антикризисную политику, влияющую на ход всего цикла. Это привело к тому, что границы между фазами стали нечеткими, размытыми.
4. Кризис сопровождается нарастающей инфляцией, безработица становится хронической и затрагивает новые категории работников. Возник новый тип кризисной экономики — стагфляционная экономика.
5. Изменился сам характер кризисов: они стали менее продолжительными, охватывают различные отрасли и сферы экономики (например, кризисы 1974-1975 гг., 1980-1982 гг. и 1991-1993 гг., охватившие все развитые страны).

Экономический рост: понятие, виды, факторы.

Одним из проявлений экономической динамики является увеличение количественной и качественных параметров экономики, то есть ее рост.

Экономический рост – увеличение объёма выпуска товаров и услуг в рассматриваемой системе (например, стране, регионе, мире).

Измеряется экономический рост, как правило, значением ВВП в реальном и стоимостном выражении за определенный период.

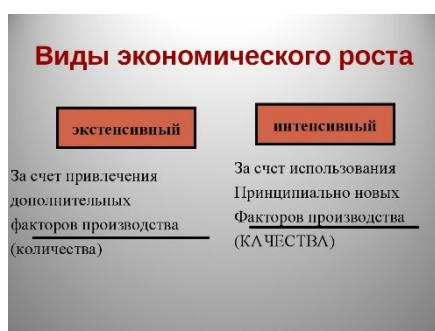
К факторам экономического роста относятся:

- 1) человеческие ресурсы.
- 2) капитал.
- 3) природные ресурсы.
- 4) информация.
- 5) предпринимательская деятельность.
- 6) экономическая политика.
- 7) международное разделение труда
- 8) научно-технический прогресс.

Увеличение реального объема производства может происходить экстенсивным и интенсивным путем.

Экстенсивный рост происходит посредством вовлечения все большего кол-ва ресурсов и, прежде всего за счет занятых в производстве, в результате наращивания кол-ва используемых факторов, без роста производительности труда к трудовым затратам.

Интенсивный рост возможен при увеличении производительности труда (когда рост национального дохода опережает рост численности занятых в производстве), а также за счет усовершенствования технологий использования факторов производства и повышения качества продукции на основе достижений НТР и повышения профессионального уровня населения.



Экономический рост позволяет продемонстрировать модель производственных возможностей, которая дает представление о возможности выхода за пределы ограничений национальной экономики в долгосрочном периоде.

Экономический рост измеряется путем подсчета следующих показателей:

- 1) прирост объемов ВВП.
- 2) темпы роста ВВП на душу населения.
- 3) темп прироста производства основных отраслей экономики.

Выделяют три категории экономического роста:

1) рост с высокими темпами роста – производится больше товаров и эффективнее решаются социально-экономические проблемы. Но нельзя утверждать, что подобный рост всегда приносит положительный эффект, так как он не всегда сопровождается улучшением условий и качества жизни

населения. Например, когда рост достигается за счет производства товаров военного назначения, качество жизни людей может и не увеличиваться.

2) рост с низкими темпами роста.

3) рост с нулевыми темпами роста. Сторонники «зеленой» экономики выступают как раз за нулевой рост в сочетании с повышением качества жизни и улучшением экологической обстановки, так как видят в высоких темпах роста реальную угрозу истощения биосферы на планете.

Кейнсианская теория экономического роста

Ключевым фактором кейнсианской теории экономического роста является **эффективный спрос**, и именно **расширение совокупного эффективного спроса** должно способствовать экономическому росту.

Фактически **Кейнс** делает упор не на факторы предложения, свойственные классическому подходу, а на **факторы спроса**.

Кейнс обратился к проблеме реализации и в связи с этим сосредоточился на изучении основных составных частей **совокупного спроса**.

Весь **совокупный доход** Y распадается на **потребление** C и **сбережения** S .

$$Y = C + S.$$

Определяющим является **основной психологический закон**, согласно которому **по мере роста дохода возрастает предельная склонность к сбережениям, тогда как предельная склонность к потреблению сокращается**.

Действие основного психологического закона в обществе приводит к тому, что **люди (домашние хозяйства) предпочитают делать больше сбережений, меньше потреблять, что приводит к снижению спроса и, как следствие, падению производства, торможению экономического роста («парадокс бережливости»)**.

Другую составляющую проблемы недостатка спроса Кейнс видел в существовании **«утечек»** из кругооборота доходов и расходов. Если в рамках докейнсианского подхода предполагалось, что все сбережения так или иначе становятся инвестициями, то, с точки зрения **Кейнса**, значительная часть их

находится не в форме активов, приносящих доход, а изымается из обращения и находится на руках у домохозяйств в виде **наличных денег**.

Таким образом, **сбережения** также распадаются на две составляющие: $S = V + M$, где V – вложения сбережений в облигации, а M – ликвидные активы, изъятые из инвестиционного процесса.

Также **Кейнс** рассматривал **взаимосвязь между сбережениями и инвестициями**. Сбережения S тесно увязаны с инвестициями I , поскольку S являются источником I .

В краткосрочном периоде сбережения могут быть равны инвестициям (равенство сбережений и инвестиций рассматривается как неперенное условие устойчивого экономического роста).

Однако с **ростом доходов сбережения увеличиваются, необязательно вызывая соответствующий рост инвестиций**. Это связано с тем, что решения о сбережениях и инвестициях принимают разные экономические субъекты.

До **Кейнса** считалось, что **стремление сберечь служит основой роста и прогресса**. Теперь же оказывается, что не всегда увеличение сбережений ведет к желаемому результату: потребление сокращается, сбережения растут, а результат не желаемый – инвестиции не увеличиваются.

Рост сбережений может вести к уменьшению размеров инвестиций вследствие увеличения «предпочтения ликвидности». Разница между S и I как раз и создает условия нарушения макроэкономического равновесия, т. е. невозможность равновесного роста экономической системы.

Если $S > I$, то происходит рост товарных запасов, падение производства, рост безработицы.

Если же $I > S$, то наблюдается превышение инвестиционного спроса над сбережениями, т. е. налицо неудовлетворенный спрос, который вызовет рост цен и вместе с тем рост производства.

Важным элементом в **теории экономического роста Кейнса** является **принцип мультипликации**. «увеличение инвестиций приводит к увеличению национального дохода общества, причем на величину большую, чем первоначальный рост инвестиций».

2. Особенности современных кризисов и циклов.

Опасность кризисов перепроизводства сохраняется и в настоящее время. Однако она становится реальностью прежде всего в тех странах, где рыночное хозяйство находится еще в стадии становления. В развитой же рыночной экономике, которая несет в себе больше управляемости, чем стихийности, данную опасность научились парировать с помощью:

- 1) отлаженной системы маркетинга;
- 2) долгосрочного стратегического планирования хозяйственной деятельности крупных предприятий;
- 3) государственного регулирования экономической конъюнктуры – прежде всего средствами бюджетно-налоговой и кредитно-денежной политики;
- 4) использования новейших информационных технологий, позволяющих предугадывать вероятные изменения спроса, предложения, цен, процентных ставок, курсов акций и т.п. Так, с 1977 г. на Западе действует межбанковская система компьютерных телекоммуникаций SWIFT, являющаяся совместным предприятием нескольких тысяч крупнейших банков мира. Банки не только пользуются ею сами, но и сдают телекоммуникационные каналы в аренду нескольким тысячам корпораций. Система SWIFT работает 7 дней в неделю, передавая круглосуточно более 1,5 млн. сообщений в любую точку земного шара. Она охватывает все разновидности банковской информации, сегодня ставится задача охвата и передачи данных об операциях с ценными бумагами. Систем, подобных SWIFT, множество. Признак свободного рынка – абсолютная полнота информации - становится не абстрактным.
- 5) повсеместного перехода на длительные контракты между поставщиками и потребителями. Формируется - в западных терминах - так называемая «контрактная», «организованная» экономика (а не рыночная). Главный принцип современного западного рынка; потенциальный производитель сначала находит покупателя продукции, которую он в принципе может произвести, и лишь затем организует производство. Это - в противоположность рынку-ярмарке, где сначала производится продукция, и лишь затем начинается поиск покупателя. Контракт со взаимными обязательствами сторон радикально меняет положение дел в сфере рыночных отношений. Заранее оговариваются вопросы качества, цены, сроков поставки и т.п. Практически исчезает риск произвести и не продать. На смену ему

приходит риск остаться с незагруженными производственными мощностями. При этом прямые связи формируются не только между крупными корпорациями, но и между ними и малым бизнесом - на основе отношений субподряда.

До 70-х г.г. в мире сохранялась асинхронность экономических кризисов, т.е. несовпадение во времени фаз цикла в различных странах. Причиной являлась прежде всего послевоенная замкнутость экономик. Франция и другие победители оторвались от Германии, Италии, Японии. Однако постепенно в мире начала проявляться синхронизация циклических колебаний, чему способствовали: интернационализация хозяйственной жизни (в связи с образованием ЕЭС); возросшая зависимость всех стран от внешней торговли; деятельность транснациональных корпораций как главных носителей интернационализации; почти полная ликвидация таможенных ограничений в торговле между странами ЕЭС, существенное снижение пошлин в торговле между Западной Европой, США и Японией, отмена количественных ограничений импорта большинства товаров (хотя торговые войны и поныне периодически вспыхивают между отдельными странами).

Изменился ряд характеристик кризисов. В частности, изменилась динамика цен: они могут не снижаться во время спада. Одним из факторов такой стагфляции является монополизация экономики, приводящая к тому, что в период спада крупные корпорации стремятся сознательно сокращать объем производства, не допуская падения цен. Процентные ставки также не повышаются в период спада - из-за антициклической политики центрального банка, который сознательно понижает ставку процента по межбанковскому кредиту для сокращения размеров кризисного падения производства.

Государственное регулирование конъюнктуры приводит к тому, что происходит сглаживание делового цикла, и в результате в фазе подъема темпы экономического роста относительно невелики. Но зато в фазе кризиса падение производства тоже сравнительно небольшое. Одна из причин этого - повышение удельного веса сферы услуг в ВВП: в отличие от материальных благ услуги невозможно заготовить впрок.

Особенность современных кризисов: переплетение циклических кризисов с целым рядом не менее тяжелых структурных кризисов: нефтяным, продовольственным, энергетическим, сырьевым, валютным, экологическим, кризисом государственных финансов, кризисом международного разделения труда.

Структурные кризисы порождаются диспропорциями в развитии отдельных сфер, отраслей и регионов национальной экономики. Они:

- 1) выходят по своей длительности за рамки одного цикла (дольше циклических). Так, аграрные кризисы из-за стремления фермеров расширением (а не сужением) объема производства компенсировать сокращение цен продолжаются десятилетиями.
- 2) поражают ряд ведущих отраслей, но не выливаются во всеобщее перепроизводство (уже циклических). Так, нефтяной кризис не затронул страны, имеющие собственные источники энергоресурсов (Кувейт и другие). Они, напротив, ускорили свое развитие.

Взаимосвязь циклических и структурных кризисов выражается, в частности, в том, что циклический подъем в условиях обострения экологического кризиса заметно замедляется: приходится выделять средства на обеспечение экологической безопасности.

Выход из структурных кризисов сопряжен с проведением структурной перестройки экономики в направлении использования энергосберегающих и других прогрессивных технологий.

Антициклическое регулирование

Антициклическое регулирование экономики -- это сознательные и целенаправленные действия государства и, частично, могущественных корпораций и наднациональных органов на промышленный цикл с целью уменьшения глубины циклических кризисов, стабилизации хозяйственной конъюнктуры и темпов экономического роста. Важнейшая роль в этом регулировании принадлежит государству.

В основе антициклического регулирования лежит антикризисное регулирование. Теоретически обосновал необходимость антикризисного регулирования Дж. Кейнс.

После второй мировой войны в большинстве развитых стран мира были расширены антикризисные меры государства, а также дополнены определенными антициклическими средствами в отношении смягчения циклических колебаний. В частности, антикризисные меры были расширены за счет увеличения государственных закупок товаров и услуг, стимулирования жилищного строительства (государство страхует и

гарантирует получение кредитов на жилищное строительство, регулирует сроки погашения кредитов, размер процента и т. д.), проведения политики ускоренной амортизации, предоставления налоговых скидок при установлении нового оборудования, снижения налогов на прибыль корпораций и др. Обобщающим показателем влияния государства на экономический цикл является доля государственных расходов в ВВП и, прежде всего, государственные закупки товаров и услуг. В середине 90-х гг. доля государственных расходов в ВВП составляла в Японии около 35, а в Швеции - более 70 %.

Особенности антициклического регулирования в значительной мере обусловлены доминированием в экономике монополий. Э. Чемберлен вполне убедительно доказал, что даже при отсутствии соглашений (устных или письменных) цены на олигополистическом рынке выше, чем на конкурентном, а объем производства ниже. Э. Чемберлен и другие западные ученые справедливо указывали на отсутствие гибкости цен, их подвижности в сравнении с периодом свободной конкуренции. Если раньше цены во время экономического кризиса резко понижались, то в условиях господства коллективных монополий они остаются неизменными или даже растут. Это обусловлено тем, что олигополии сокращают объемы производства с целью недопущения перепроизводства товаров и снижения цен.

Этой негативной тенденции может противостоять только деятельность государства по стимулированию денежного спроса с помощью соответствующей денежно-кредитной политики. Этот метод активно использовался в послевоенный период и способствовал сокращению глубины и продолжительности экономических кризисов. Темпы увеличения денежной массы, как правило, были более высокими, чем их рекомендовали монетаристы. Вместе с тем, значительное увеличение денежной массы, наряду с действием других факторов, например, резким повышением цен на нефть в период энергетического кризиса, привело в конце 60-х - в начале 70-х гг. к усилению инфляционных тенденций, и темпы роста цен в середине 70-х гг. составляли более 10 %.

Учитывая это, в 80-х гг. правительство начало ограничивать темпы роста денежной массы, проводить политику «дорогих денег». Средством достижения этой цели стало осуществление жесткой кредитно-денежной политики. В частности, в период высокой экономической активности государство значительно повышает норму процента, что вызывает подорожание кредита. Во время депрессии и кризиса государство

увеличивает резервную норму (нормативы обязательных отчислений коммерческих банков в резервы), снижает ставку процента и удешевляет кредит. Это обусловлено тем, что установленная центральным государственным банком норма процента влияет на его размер, по которому банки предоставляют кредит своим клиентам. Коммерческие банки в США приблизительно 20 % своих активов обязаны хранить в виде кассового резерва в Центральном банке. Поэтому расширение кредитов зависит от величины прироста банковских пассивов, а коммерческий процент, по которому банки предоставляют кредит клиентам, - от учетной ставки процента (которая является нижней границей эффективности предоставления кредитов федеральной резервной системой). В ФРГ Федеральный банк устанавливает для каждого кредитного института лимиты переучтенных векселей, что ограничивает объемы кредитов под учет векселей, предоставляемых каждому банку. Это, в свою очередь, влияет на объем денежной массы.

Преимущество метода антициклического регулирования в том, что его можно применять очень оперативно, не принимая соответствующего закона. Важно лишь точно определить время повышения или снижения процентной ставки.

С целью расширения совокупного спроса в фазах кризиса и депрессии государство проводит политику «дешевых денег», снижает ставки налогов на прибыль, заработную плату, предоставляет льготы при условии ускоренного списания стоимости основных фондов, что является средством стимулирования инвестиций в негосударственный сектор экономики. Во время кризиса правительство увеличивает объем прямых капиталовложений в государственный сектор, прежде всего, в отрасли экономической и социальной инфраструктуры (сферу транспорта и транспортного строительства, электро-, газо- и водоснабжения, жилищное строительство, атомную энергетику и др.) Так, в США из почти 43 тыс. миль межштатной системы скоростных автомагистралей ежегодно становятся непригодными около 2 тыс. миль, которые необходимо ремонтировать за счет государственного бюджета. В 1948--1949 гг., чтобы уменьшить глубину экономического кризиса, государство увеличило объем инвестиций вдвое (в сравнении с 1946 г.). Однако в последующий период объем государственных капиталовложений во многих развитых странах мира постепенно сокращался. Так, их часть в ВВП за период 1970-1985 гг. снизилась, %: в

ФРГ -- с 6,1 до 3,9, во Франции - с 4,2 до 3,0, в Великобритании - с 5,0 до 2,4, в странах ЕС - с 5,0 до 4,0.

В фазе подъема государство увеличивает налоги, процентные ставки, отменяет налоговые льготы, уменьшает объемы прямых капиталовложений, что тормозит процесс чрезмерного «перегрева» экономики, ослабляет противоречие между производством и потреблением, сглаживает резкие колебания при переходе от одной фазы промышленного цикла к другой. При этом между принятием мер в области кредитно-денежной политики и получением определенного результата проходит длительный промежуток времени. По оценке западных ученых, этот временный лаг в условиях циклического спада составляет от 5 до 20 месяцев, а в период подъема - 10-24 месяца. С наибольшим опозданием действуют методы налогового регулирования, что в значительной мере обусловлено продолжительностью законотворческого процесса, поэтому исключительно важно иметь четкий экономический прогноз механизма протекания экономического цикла.

Антициклическое и антикризисное регулирование осуществляется экономическими, правовыми и административными методами.

Антициклическое регулирование со стороны олигополии осуществляется посредством выработки ими согласованной политики, выполнения государственных программ и др. В то же время их действия нередко противоречат политике государства в этой сфере. Наднациональные органы в странах ЕС проводят в значительной мере унифицированную промышленную, структурную, налоговую, амортизационную и другие формы политики, что является важным фактором антициклического регулирования, синхронизации экономического цикла.

Антициклическое регулирование в современных условиях также обуславливают значительные различия между современными экономическими кризисами (в послевоенный период) и кризисами XIX в. Суть различий состоит в следующем:

- 1) современные кризисы менее глубоки, но происходят чаще;
- 2) в отличие от кризисов в прошлом, когда имело место перепроизводство товаров, современные кризисы характеризуются перепроизводством основного капитала (в форме простоя значительной части производственных мощностей);

- 3) если во время кризисов в прошлом происходило резкое снижение цен, в современных условиях оно, как правило, отсутствует;
- 4) современные экологические циклы характеризуются менее продолжительным периодом прохождения фаз собственно кризиса и депрессии, и соответствующим увеличением фаз оживления и подъема;
- 5) в отличие от стихийного характера кризисов в прошлом, современные экономические кризисы, механизм их протекания все больше поддаются регулированию;
- 6) в современных условиях наблюдается синхронизация экономического цикла, прежде всего, финансовых кризисов. Свидетельством последнего является финансовый кризис в Японии и Южной Корее, разразившийся в конце 1997 г. С целью его локализации, недопущения его разрастания МВФ и Мировой банк предоставили Южной Корее беспрецедентный за всю историю своего существования кредит в сумме 47 млрд. дол.

В центре внимания нашей экономической политики находится преодоление структурной деградации российской экономики, прогрессирующего сокращения производства продукции высокой степени переработки, свертывания отраслей, являющихся основой современного экономического развития.

Важно обеспечить государственное стимулирование инвестиционной и инновационной активности для осуществления структурной перестройки экономики на основе широкого внедрения новых высокоэффективных технологий. Необходимо принять меры по облегчению доступа предприятий к долгосрочным кредитам на финансирование капитальных вложений, повышению привлекательности инвестиций в развитие производства. Для этого нужна государственная поддержка перспективных проектов реконструкции и модернизации предприятий через предоставление государственных гарантий, создание специальных финансовых институтов развития, обеспечивающих направление сбережений в производственные капиталовложения. Формирование сети инвестиционных банков и фондов, обеспечивающих предоставление доступных кредитов на развитие производства, институтов рискованного финансирования перспективных проектов освоения новых технологий должно стать предметом государственной поддержки - через предоставление гарантий, субсидирование процентных ставок, страхование, доленое участие,

использование разнообразных механизмов поддержки частных инвестиций. Должна быть предусмотрена система своевременной индексации амортизационных отчислений и обеспечения их целевого использования.

Прибыль предприятий, направляемая на инвестиции, научные разработки, освоение новых технологий, должна освобождаться от налогообложения.

Важнейшая задача - наведение порядка на рынке ценных бумаг, искоренение практики их выпуска мошенниками, обирающими население и предприятия при помощи безответственной рекламы и "финансовых пирамид". Эмиссия ценных бумаг должна допускаться исключительно под инвестиционные проекты. Необходимо законодательно защитить права и интересы акционеров и вкладчиков.

Ключевая проблема подъема инвестиционной активности - создание устойчивого механизма преобразования сбережений в инвестиции. Сегодня после трехкратного ограбления сбережений населения - вначале в Сбербанке в результате гиперинфляции, затем мошенниками через выстраивание "финансовых пирамид", наконец, снова государством в результате обесценения валютных сбережений после введения "валютного коридора" - доверие населения ко всем финансовым институтам основательно подорвано. Для преодоления возникшего недоверия необходимо принять меры как по восстановлению потерянных по вине государства вкладов, так и по введению государственных гарантий защиты сбережений вкладчиков, обеспечению устойчивости и надежности кредитно-финансовой системы, ужесточению государственного контроля в этой сфере.

Модернизация экономики требует осуществления высокоэффективных целевых программ структурной перестройки промышленности в соответствии с приоритетами, отвечающими потребностям экономики и общества XXI века. Цели государственной структурной политики должны соответствовать как сравнительным преимуществам российской экономики, так и объективным направлениям глобального технико-экономического развития. Формирование и реализация приоритетов государственной структурной политики должны обеспечивать создание условий для последующего роста инвестиционной активности и экономического подъема на основе освоения новых перспективных технологий.

Однобокая ориентация на форсированную эксплуатацию природных ресурсов, характерная для политики нынешнего правительства, влечет за

собой сырьевую специализацию страны, втягивание экономики в неэквивалентный внешнеэкономический обмен и сдерживание развития обрабатывающей промышленности, подрыв экономической самостоятельности страны. Мы выступаем против превращения России в колониальную страну и считаем необходимым реализацию концепции гармоничного развития отраслей народного хозяйства, обеспечение экономической самостоятельности страны на основе развития высокотехнологических производств - локомотивов современного экономического роста.

Поддержание надежной сырьевой базы и освоение новых месторождений природных ресурсов, высокоэффективная добывающая промышленность должны дополняться опережающим развитием обрабатывающей промышленности, наукоемких и высокотехнологических производств, формированием современного комплекса производства товаров народного потребления, обеспечивающих в совокупности основу современного экономического роста и устойчивого социального развития.

Особое значение имеет стимулирование конверсионных проектов освоения новой наукоемкой продукции гражданского назначения. Должны быть предприняты все необходимые усилия для сохранения и созидательного применения накопленного научно-промышленного потенциала оборонной промышленности, чьи перспективные разработки, передовое оборудование и технологии, квалифицированные кадры, часто не имеющие аналогов в мире, являются пока невостребованной основой нашего экономического роста.

Необходимо стимулировать передачу новых технологий из военного производства в гражданское, создать механизм выявления и поддержки развития новых технологий, освоение которых обеспечит российским предприятиям конкурентные преимущества на мировом рынке, осуществить программы развития городов - технополисов с высокой концентрацией научно-технического потенциала, создать инфраструктуру, обеспечивающую коммерциализацию результатов научно-исследовательских разработок.

Государство обязано развивать общедоступную сеть научно-технической информации, информационные сети и базы данных, поддерживать сеть научно-технических библиотек, стимулировать коммерциализацию результатов научно-исследовательских разработок, поощрять импорт новых технологий, защищать интеллектуальную собственность российских предприятий и организаций внутри страны и за рубежом.

Государство должно гарантировать сохранение накопленного научного потенциала, обеспечить условия для его адаптации к новым экономическим и социальным реалиям. Для этого должен быть законодательно закреплён и обеспечен необходимый уровень бюджетных ассигнований на финансирование фундаментальных и перспективных прикладных исследований, содержание и развитие их опытно-экспериментальной базы, на подготовку кадров. Серьёзные усилия должны быть предприняты по сохранению отраслевой науки, созданию условий для плавного преобразования существующих отраслевых институтов в центры контрактных исследований, научно-исследовательские подразделения фирм, инкубаторы новых технологий.

Важная задача - дебиюрократизация науки, обеспечение свободы научного творчества, развитие начал самоуправления научных коллективов, конкурсного финансирования научных исследований и разработок.

Заключение

В ходе работы раскрыта сущность структурных кризисов, а также рассмотрены их типы.

Большое внимание уделяется вопросам и проблемам, возникающим вследствие структурных кризисов, произошедших в различных странах.

Так, рассмотрены следующие современные структурные кризисы: энергетический кризис, кризис автомобильной, сталелитейной и других энергоемких отраслей. В глубочайшем кризисном состоянии в 70-х гг. XX века оказались угольная, металлургическая (черная металлургия), судостроительная, автомобильная, резиновая, текстильная и некоторые другие отрасли. Структурные кризисы расширились от базовых, добывающих отраслей до отраслей оборонной промышленности. Так, топливно-энергетический кризис 1973-1975 гг., который сопровождался резким ростом цен на энергоносители, повлиял прежде всего на энергоемкую автомобильную промышленность, вынудил ее перейти на энергосберегающие технологии. Одновременно резко сократилось производство в других энергоемких отраслях, произошло значительное обесценивание основного капитала.

Также в работе уделено внимание антициклическому регулированию экономики. Выявлено, что антициклическое регулирование экономики - это

сознательные и целенаправленные действия государства и, частично, могущественных корпораций и наднациональных органов на промышленный цикл с целью уменьшения глубины циклических кризисов, стабилизации хозяйственной конъюнктуры и темпов экономического роста.