

Тема 5. Макроэкономическая нестабильность

Экономический цикл присущ всем странам с рыночной экономикой и характеризует процесс колебательного движения уровня производства, объема инвестиций, занятости и дохода, в результате чего происходит расширение или сжатие деловой активности в большинстве секторов экономики.

Экономический цикл состоит из четырех последовательных фаз:

- подъема (бума);
- кризиса (спада);
- депрессии (дна);
- оживления (расширения).

Каждая фаза экономического цикла выполняет важную воспроизводственную функцию.

Спад означает, что производство сокращается, безработица растет, доходы снижаются. Однако цены не сразу поддаются тенденции к снижению, они уменьшаются только тогда, когда спад становится серьезным и длительным, т.е. возникает депрессия (нижняя точка спада). Следовательно, кризис, сопровождающийся падением производства, занятости, доходов, ведет в конечном счете к удешевлению средств производства и последующему стимулированию инвестиций в новые предприятия, технологии и оборудование.

В фазе депрессии производство, занятость, достигнув самого низкого уровня, начинают постепенно оживать на основе новых пропорций.

Наступает оживление: производство расширяется, пока не становится на полную мощность, занятость возрастает до уровня полной занятости, уровень цен начинает повышаться. Фаза оживления характеризуется началом расширенного воспроизводства и ростом выпуска до уровня докризисного периода.

В фазе подъема вступают в строй новые предприятия, сокращается безработица, растут заработная плата, инвестиции. Из-за быстрого расширения производства, спроса на кредит повышаются ставки ссудного процента до уровня средней нормы прибыли. Пик цикла означает, что в экономике имеется полная занятость, производство работает на полную мощность, уровень цен имеет тенденцию к повышению, рост деловой активности прекращается. Фаза подъема заканчивается бумом, за которым в результате возникших диспропорций начинается очередной спад.

Цикличность экономики тесно связана с проблемой экономического роста. Экономический цикл в рыночной экономике — это механизм саморегулирования, а кризисы исполняют роль качественного структурного фактора обновления экономики и, следовательно, способствуют экономическому росту.

Виды и продолжительность экономических циклов

Короткие циклы связаны с восстановлением экономического равновесия на потребительском рынке.

Цикличность развития экономики выступает как механизм саморегуляции рынка — происходит перепрофилирование производства, создается новая структура экономики на основе уже сложившихся производительных сил. Такие циклы протекают обычно 3-4 года.

Средние циклы (промышленные) связаны с изменением спроса на оборудование и сооружения. Направление и величина спроса зависят от достижений научно-технического прогресса, применения нового технического и технологического способа производства. Его внедрение обычно осуществляется за 8-12 лет, в течение которых устанавливается новый уровень экономического равновесия системы.

Большие циклы (50-60 лет) связаны с неравномерностью научно-технического прогресса. Периодически в экономике происходит внедрение значительных базовых

нововведений, существенно изменяющих как набор предлагаемых покупателю продуктов, так и установившийся технологический уклад. Внедрение базовых нововведений вызывает бурный рост производства в передовых отраслях, а это стимулирует рост и структурную перестройку всей экономики.

Малые и большие циклы — это форма экономического движения, развития: первые являются частью вторых. И малые, и большие циклы в развитой рыночной экономике протекают в различных странах относительно синхронно, образуя мировые циклы.

Инфляция: ее определение и измерение

Инфляция — это повышение общего уровня цен. Конечно, это не означает, что повышаются обязательно ВСЕ цены; Даже в периоды довольно быстрого роста инфляции некоторые цены могут оставаться относительно стабильными, а другие падать. Одно из главных больных мест инфляции — это то, что цены имеют тенденцию подниматься неравномерно. Одни подскакивают; другие поднимаются более умеренными темпами; а третьи вовсе не поднимаются.

Уровень инфляция измеряется с помощью индекса цен.

Чтобы понять этот вопрос, вспомним, что индекс цен определяет их текущий уровень по отношению к базовому периоду.

Например, 1994 г. используется в качестве базового периода, для которого устанавливается уровень цен, равный 100. А в 1999 г. индекс цен был приблизительно равен 118. Это значит, что в 1999 г. цены были на 18% выше, чем в 1994 г., или, проще говоря, данный набор товаров, который в 1994 г. стоил 100 руб., в 1999 г. стоил 118 руб.

Чтобы вычислить темп инфляции для данного года, необходимо вычесть индекс цен прошедшего года из индекса данного года, разделить эту разницу на индекс прошедшего года, а затем умножить на 100. Например, в 1999 г. индекс на потребительские товары был равен 113,6, а в 2000 г. — 118,3. Следовательно, темп инфляции для 2000г, вычисляется следующим образом:

Так называемое «правило величины 70» дает другую, возможность — подсчитать количество лет, необходимое для удвоения уровня цен. Надо только разделить число 70 на ежегодный уровень инфляции:

Например, при ежегодном уровне инфляции в 3% уровень цен удвоится приблизительно через 23 ($70:3$) года. При инфляции в 12% уровень цен удвоится примерно через шесть лет.

Следует отметить, что при помощи «правила величины 70» можно установить, сколько потребуется времени, чтобы ВВП удвоился.

Типы инфляции

1. Инфляция спроса — это результат избыточного спроса. Если экономика может тратить больше, чем она способна производить, то она стремится к точке, находящейся вне кривой своих производственных возможностей. Возникает ситуация, когда производственный сектор не в состоянии ответить на избыточный спрос увеличением реального объема продукции, потому что все имеющиеся ресурсы уже полностью использованы. Именно в этой связи избыточный спрос приводит к завышенным ценам на реальный объем продукции и вызывают инфляцию спроса. Суть инфляции спроса объясняют одной фразой: «Слишком много денег охотится за I слишком малым количеством товаров».

2. Инфляция издержек — это результат роста цен за счет увеличения издержек на единицу продукции, или средних издержек.

Средние издержки можно получить, разделив общие затраты на количество произведенной продукции. Рост средних издержек сокращает прибыли и объем продукции, который фирмы готовы предложить при существующем уровне цен. В результате уменьшается предложение товаров и услуг в масштабе всей экономики. Это

уменьшение предложения, в свою очередь, повышает уровень цен. Следовательно, по этой схеме издержки, а не спрос взвинчивают цены.

3. Разновидность инфляции, обусловленной ростом издержек, обычно называется инфляцией, вызванной нарушением механизма предложения. Она является следствием увеличения издержек производства, а следовательно, и цен, которое связано с внезапным увеличением стоимости сырья или затрат на энергию.

Убедительным примером служит значительное повышение цен на импортируемую нефть. Поскольку цены на энергию возрастают; увеличиваются так-же издержки производства и транспортировки всей продукции в экономике. Это приводит к быстрому росту инфляции, обусловленной увеличением издержек.

В реальном мире трудно определить тип инфляции, не зная первичного источника, т. е. подлинной причины роста цен. С одной стороны, Инфляция спроса продолжается до тех пор, пока существуют чрезмерные потребительские расходы. С другой — инфляция, обусловленная ростом издержек, автоматически сама себя ограничивает. Она порождает спад, а спад, в свою очередь, сдерживает дополнительное увеличение издержек.

Инфляция и перераспределение доходов

Чтобы ответить на этот вопрос, крайне важно понять разницу между денежным, или номинальным, доходом и реальным доходом. Денежный, или номинальный, доход — это количество денег, которые человек получает в виде заработной платы, ренты, процентов и прибыли. Реальный доход определяется количеством товаров и услуг, которые можно купить на сумму номинального дохода. Если номинальный доход будет увеличиваться более быстрыми темпами, чем уровень цен, то реальный доход повысится. И наоборот, если уровень цен будет расти быстрее, чем номинальный доход, то реальный доход уменьшится. Изменение реального дохода можно приблизительно выразить следующей простой формулой

$\Delta \text{Изменение реального} = \text{Изменение номинального} - \text{Изменение в уровне цен}$

дохода(%) дохода(%) (%)

Таким образом, если номинальный доход возрастет на 10% в течение данного года, а уровень цен увеличится на 5% за тот же период, то реальный доход повысится приблизительно на 5%. И наоборот, 3%-ное повышение номинального дохода при 10%-ной инфляции понизит реальный доход примерно на 50%.

Инфляция снижает покупательную способность денег. Однако реальный доход, или уровень жизни, снизится только в том случае, если номинальный доход будет отставать от инфляции.

Инфляция по-разному влияет на перераспределение доходов в зависимости от того, является она ожидаемой или непредвиденной. В случае ^ожидаемой инфляции Можно принять меры, Что-бы предотвратить или уменьшить ее негативные последствия. Непредвиденная же инфляция моментально «съедает» доходы и соответственно снижает жизненный уровень населения.

Инфляция и фиксированный номинальный доход

Инфляция ухудшает положение людей, которые получают относительно фиксированные номинальные доходы. Она делает их беднее, и причем с каждым днем. Она перераспределяет доходы, уменьшая их у получателей фиксированных доходов и увеличивая их у других групп населения. Классическим примером являются пожилые люди, живущие на пенсию, которая обеспечивает фиксированный ежемесячный размер номинального дохода. Правительство должно вводить индексацию пособий по социальному обеспечению, учитывая индекс потребительских цен, чтобы предотвратить разрушительное воздействие инфляции.

Люди, живущие на нефиксированные доходы, могут выиграть от инфляции. Это управляющие фирм и другие получатели прибылей. Номинальные доходы таких семей могут обогнать уровень цен, или стоимость жизни, в результате инфляция и нефиксированные доходы чего их реальные доходы увеличатся, т.е. доходы в виде прибыли будут обгонять растущую волну инфляции.

Инфляция и владельцы сбережений

Инфляция может «слизывать» доходы владельцев сбережений. С ростом цен реальная стоимость, или покупательная способность денег, отложенных на черный день уменьшится. Стоимость сбережений будет падать, если уровень инфляции превысит процентную ставку.

Инфляция и банковский кредит: дебиторы и кредиторы

Непредвиденная инфляция приносит выгоду дебиторам (получателям ссуды) за счет кредиторов (ссудодателей). Предположим, вы берете в банке 1000 долл., которые вы должны возратить через два года. Если бы за этот период общий уровень цен увеличился в 2 раза, то 1000 долл., которые вы должны выплатить, имели бы только половину покупательной способности первоначально взятой вами суммы. Правда, без учета выплаты процентов вы возместите ту же сумму, какую вы взяли в долг. Но вследствие инфляции за каждый доллар теперь можно будет купить только половину того, что могли вы купить в то время, когда брали ссуду.

Когда цены растут, покупательная способность денег падает. Та-ким образом, из-за инфляции получателю ссуды дают «дорогие» доллары, а он возмещает ее «дешевыми» долларами. Точно также с государственным долгом.

Влияние инфляции на объем национального производства: модели инфляции

До сих пор мы рассматривали такую ситуацию, когда реальный объем национального производства является постоянным при полной занятости. Но на практике объем национального производства может изменяться в зависимости от колебаний уровня цен. Экономисты спорят по поводу того, сопровождается ли инфляция увеличением или уменьшением реального объема национального производства. В этой связи рассмотрим три модели, впервой из которых инфляция сопровождается увеличением объема национального производства, а в двух других — уменьшением,

Первая модель — инфляция вызывает рост национального производства и занятости. Некоторые экономисты считают, что достичь полной занятости можно только при довольно скромном уровне инфляции. Поэтому следует примириться с некоторой умеренной инфляцией, если мы хотим добиться высокого уровня производства и занятости. Высокий уровень расходов, который приводит к более высокому уровню производства и низкому уровню безработицы, также вызывает инфляцию. Иными словами, может существовать обратная зависимость между уровнями инфляции и безработицы.

Вторая модель — инфляцию вызывает сокращение производства и занятости. Теперь рассмотрим обстоятельства, при которых инфляция может вызвать сокращение производства и занятости. Предположим, что в экономике существует полная занятость и стабильный уровень цен. Если начинается инфляция, обусловленная ростом издержек, то при существующем уровне совокупного спроса реальный объем продукции сократится. Это значит, что рост издержек вызовет резкое повышение цен и при данных общих расходах можно будет купить на рынке только часть реального продукта. Следовательно, реальный объем производства уменьшится, а безработица возрастет.

Третья модель — гиперинфляция и крах.

Гиперинфляция означает чрезвычайно быстрые темпы роста инфляции, которая оказывает разрушительное воздействие на объем национального производства и занятость.

Катастрофическая гиперинфляция почти всегда является следствием безрассудного увеличения денежной массы в обращении. При соответствующей государственной политике нет оснований для перерастания умеренной, или ползучей инфляции в

гиперинфляцию. Гиперинфляция, которая обычно связана с неразумной политикой правительства, может подорвать финансовую систему, ускорить экономический крах и общественно-политические беспорядки с непредсказуемыми последствиями для страны.

Одним из признаков макроэкономической нестабильности считается безработица.

Безработица – это состояние, когда трудоспособное население ищет, но не может найти работу. Все население страны можно разделить на трудоспособное и нетрудоспособное.

Трудоспособное население – это люди, в возрасте от 16 до 55 лет (женщины) и 60 лет (мужчины), которые хотят и могут работать.

Нетрудоспособное (экономически неактивное) население – это все остальные категории граждан:

- 1) учащиеся и студенты, посещающие дневные учебные заведения;
- 2) лица, получающие пенсии по старости, на льготных условиях, по инвалидности;
- 3) лица, занятые ведением домашнего хозяйства, уходом за детьми;
- 4) отчаявшиеся найти работу и прекратившие ее поиски;
- 5) военнотруженики срочной службы;
- 6) лица, находящиеся в местах лишения свободы или на принудительном излечении;
- 7) лица, у которых нет необходимости работать (например, иждивенцы и тунеядцы).

Рабочая сила – это часть трудоспособного населения, которая имеет желание работать, а не реализовывать свой труд в пределах домашнего хозяйства.

Часть рабочей силы, занятую в производстве, частном бизнесе, сфере услуг, государственной службе, принято называть занятыми.

Часть рабочей силы, которая не имеет своего рабочего места, но имеет желание работать, называется безработными.

Согласно законодательным актам Российской Федерации, безработными признаются люди, которые:

- 1) не имеют работы и заработка;
- 2) зарегистрированы в службе занятости для поиска подходящей работы;
- 3) готовы приступить к работе в любой момент.

В зависимости от обстоятельства, из-за которого человек не имеет работу, безработных можно классифицировать на 4 группы:

- а) впервые ищущие работу;
- б) вышедшие на рынок труда после перерыва;
- в) потерявшие работу после увольнения;
- г) добровольно оставившие работу.

Экономисты выделяют следующие виды безработицы:

- 1) циклическая безработица. Один из самых первых и главных видов безработицы, который возникает из-за спада производства и общего низкого спроса на рабочую силу во всех сферах, отраслях, регионах. Во время спада ее уровень может достигать 8–10%;
- 2) фрикционная безработица. Явно менее негативный вид безработицы, который связан с так называемым положением «между работами» (постоянное движение населения от профессии к профессии, из одной местности в другую, временная незанятость женщин в связи с рождением ребенка, поиск работы теми, кто только что закончил учебное заведение или кто отслужил в армии). Главной особенностью такого вида безработицы является непродолжительность. В подобных ситуациях постоянно кто-то находится (2–8% рабочей силы), т. е. имеется как бы «штатный состав», данный вид безработицы невозможно устранить;
- 3) институциональная безработица. По ее названию можно понять, что она возникает из-за действия общественных институтов. Например, государство может выплачивать немалые социальные пособия, побуждая при этом часть трудоспособного населения не работать.

Или деятельность профсоюзов, направленная на постоянное увеличение заработной платы, делает рабочую силу очень дорогой и вынуждает работодателей уменьшать свой спрос на рынке труда;

4) структурная (технологическая) безработица. Данный вид безработицы возникает в связи с изменениями в строении народного хозяйства: вымирают некоторые профессии или даже целые отрасли; перестраивается экономика регионов; изменяются под давлением научно-технической революции сами технологии; т. е. структура рабочей силы начинает не соответствовать спросу на труд из-за научно-технических, технологических, организационных нововведений. О наличии в стране структурной безработицы говорит высокий уровень вакансий, которые не могут быть заняты без переквалификации работников;

5) сезонная безработица образуется в отраслях, для которых свойственны сезонные колебания объемов производства (обслуживание летних курортов);

6) частичная безработица возникает на предприятиях, которые вынуждены перейти на неполный рабочий день или сокращенную рабочую неделю;

7) скрытая безработица включает в себя людей, которые формально вроде бы и работают, а фактически занимают лишние рабочие места, т. е. ту работу, которую может сделать и один работник, делают два, а то и три человека.

Для более конкретной характеристики безработицы в экономической теории применяют 3 взаимосвязанных показателя: уровень безработицы, естественный уровень безработицы, полная занятость.

Уровень безработицы – это отношение числа безработных к общей численности рабочей силы, выраженное в процентах:

$$Ru = (U / L) \cdot 100\%,$$

где U – число безработных;

L – численность рабочей силы;

Ru – уровень безработицы.

Естественный уровень безработицы – это минимально возможный в стране уровень безработицы при полной занятости (5–6%). Число свободных рабочих мест приблизительно равно числу людей, ищущих работу.

Полная занятость – это состояние в обществе, когда безработица не превышает своего естественного уровня (5–6%).

Кроме того, необходимо различать численность безработных, зарегистрированных на биржах труда (в службах занятости) и общую численность безработных, при расчете которой к безработным относятся все те, кто не имеет работы, активно ищет ее и готов к ней приступить в кратчайшие сроки.

Причины безработицы многообразны: это и психологические, и коммуникативные, и целый ряд экономических причин. В качестве экономических причин, порождающих безработицу, можно выделить следующие:

1) развитие современных технологий, появление нового оборудования, машин приводят к высвобождению части работников, которым требуется переподготовка или переквалификация;

2) сокращение управленческого аппарата;

3) экономический спад, в результате которого снижаются потребности экономики в ресурсах, в том числе и трудовых;

4) структурные сдвиги в экономике, приводящие к исчезновению устаревших отраслей и предприятий, и появление новых;

5) сезонные изменения в спросе на рабочую силу в связи со спецификой производства (например, сельское хозяйство, строительство, туризм и т. д.).

Безработица носит негативный характер и для экономики имеет множество последствий. Среди негативных последствий безработицы самым главным является недовыпуск продукции (сокращение производства), потеря части ВВП.

Для определения величины потери ВВП используется закон Оукена, выражающий математическую зависимость между уровнем безработицы и отставанием в росте ВВП. Он доказал, что соотношение 1 : 2,5 определяет абсолютные потери продукции при любом уровне безработицы. Это значит, что если безработица превышает естественный уровень на 1%, то уменьшение объема валового национального продукта составит 2,5%; если на 2% – то 5% и т. д.

Эх

Но существуют и другие негативные последствия безработицы:

- 1) снижение уровня жизни не только самого безработного, но и его семьи;
- 2) снижение поступлений от налогов в бюджеты всех уровней;
- 3) увеличение преступлений и количество психических заболеваний.

Безработица нуждается в государственном регулировании. Существует две точки зрения в решении этого вопроса:

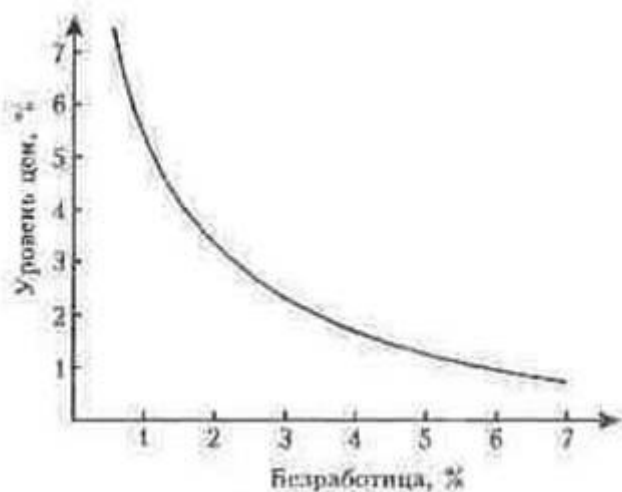
- 1) теория Кейнса состоит в том, что причиной безработицы является недостаточный уровень совокупного спроса; при этом если увеличить совокупный спрос, то и пропорционально уменьшится безработица;
- 2) государственная политика занятости, осуществляемая по двум направлениям:
 - а) регулирование уровня и продолжительности безработицы; при этом необходимо использовать службу трудоустройства (занятости), которая сокращает время поиска человеком работы, информируя его об имеющихся вакансиях; кроме того, эти службы призваны решать вопросы переквалификации работников;
 - б) гарантии материальной и социальной поддержки:
 - выплата пособий по безработице;
 - предоставление компенсации работникам, увольняемым с предприятий при сокращении численности штатов, реорганизации или ликвидации предприятия;
 - выплата стипендии на период повышения квалификации или переподготовки.

Вместе с тем у безработицы есть своеобразные положительные черты. Во-первых, безработные – это резерв рабочей силы для роста производства. Во-вторых, конкурентная борьба между работающими и безработными приводит к повышению эффективности труда.

Кривая Филлипса — графическое отображение предполагаемой обратной зависимости между уровнем инфляции и уровнем безработицы.

Предложена в 1958 году английским экономистом Олбаном Филлипсом, который на основе эмпирических данных по Англии за 1861—1957 годы вывел корреляционную зависимость между уровнем безработицы и изменением прироста денежной заработной платы.

Зависимость первоначально показывала связь безработицы с изменениями зарплат: чем выше безработица, тем меньше прирост денежной заработной платы, тем ниже рост цен, и наоборот, чем ниже безработица и выше занятость, тем больше прирост денежной заработной платы, тем выше темп роста цен. Впоследствии была преобразована в зависимость между ценами и безработицей.



В долгосрочном периоде согласно Фридману представляет собой вертикальную прямую, иначе говоря, показывает отсутствие зависимости между уровнем инфляции и уровнем безработицы.



Стагфляция, поразившая в 1970-х годах экономики развитых стран, дискредитировала идею кривой Филлипса. Последователи кейнсианства, которые разделяли основные предпосылки данной теории, были вынуждены признать, что чёткой обратной зависимости между инфляцией и безработицей нет, и возможны другие варианты.